



Sales Manager International (m/w/d)

Wir sind als spezialisiertes, mittelständisches Unternehmen bereits seit mehr als 25 Jahren im Bereich Oberflächentechnologie aktiv. Unter der Marke DISPLEX bieten wir Spitzenprodukte im Bereich Displayschutz in mehr als 50 Ländern weltweit an und sind stolz, Marktführer in Deutschland zu sein. Für unser solide und erfolgreich geführtes Unternehmen haben wir große Expansionspläne im internationalen Bereich für die nächsten Jahre. Für die Erschließung neuer Märkte sowie Kundenbetreuung im Ausland suchen wir deshalb an unserem Standort in Neuried (München) ab sofort eine/n

Sales Manager International (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Hast Du Lust, neue Länder zu analysieren, Vertriebs-Strategien zu entwickeln und den Displayschutz-Markt aufzurollen und zu erobern?
- Bist Du Vertriebler mit Leidenschaft und willst die Marke DISPLEX in die Welt hinaustragen?
- Hast Du Lust, zu reisen, interessante Menschen zu treffen und zu überzeugen?
- Willst Du Dein Fachgebiet durch und durch verstehen und dadurch Distributoren mit Trainings, Marketing-Aktionen und Promotions gewinnen?
- Hast Du Lust, Deine Kunden mit unseren ganzheitlichen Vertriebs-Konzepten und professionellem Category Management zu begeistern und Ihnen echten Mehrwert zu liefern?

Dann bist Du bei uns genau richtig!

Und das solltest Du mitbringen:

- Wirtschaftswissenschaftliches Studium oder kaufmännische Berufsausbildung
- 3-5 Jahre Berufserfahrung im internationalen Vertrieb (FMCG, Elektronik, ITK, Online-Handel)
- Spaß an der Arbeit mit Kunden, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Eine große Portion Leidenschaft und Leistungsmotivation
- Reisebereitschaft (ca. 25%)
- Idealerweise Grundkenntnisse im Bereich E-Commerce (z.B. online-Shop-Optimierungen, amazon)
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch, weitere Fremdsprachen von Vorteil

Und das bieten wir Dir:

Einen sicheren Arbeitsplatz mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten in einem stark wachsenden, innovativen Unternehmen. Bei uns findest Du auch flache Hierarchien, stets ein offenes Ohr bei der Vertriebs- oder Geschäftsleitung, ein modernes Ambiente und echtes, kollegiales Miteinander. Jeder bei uns ist ein Unikat und Deine Persönlichkeit interessiert uns – entscheidend ist, dass Du zu uns und wir zu Dir passen! Werde Teil unseres Teams. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin an bewerbung@e-v-i.de.